



POLITEKNIK
MANAHIJUL HUDA



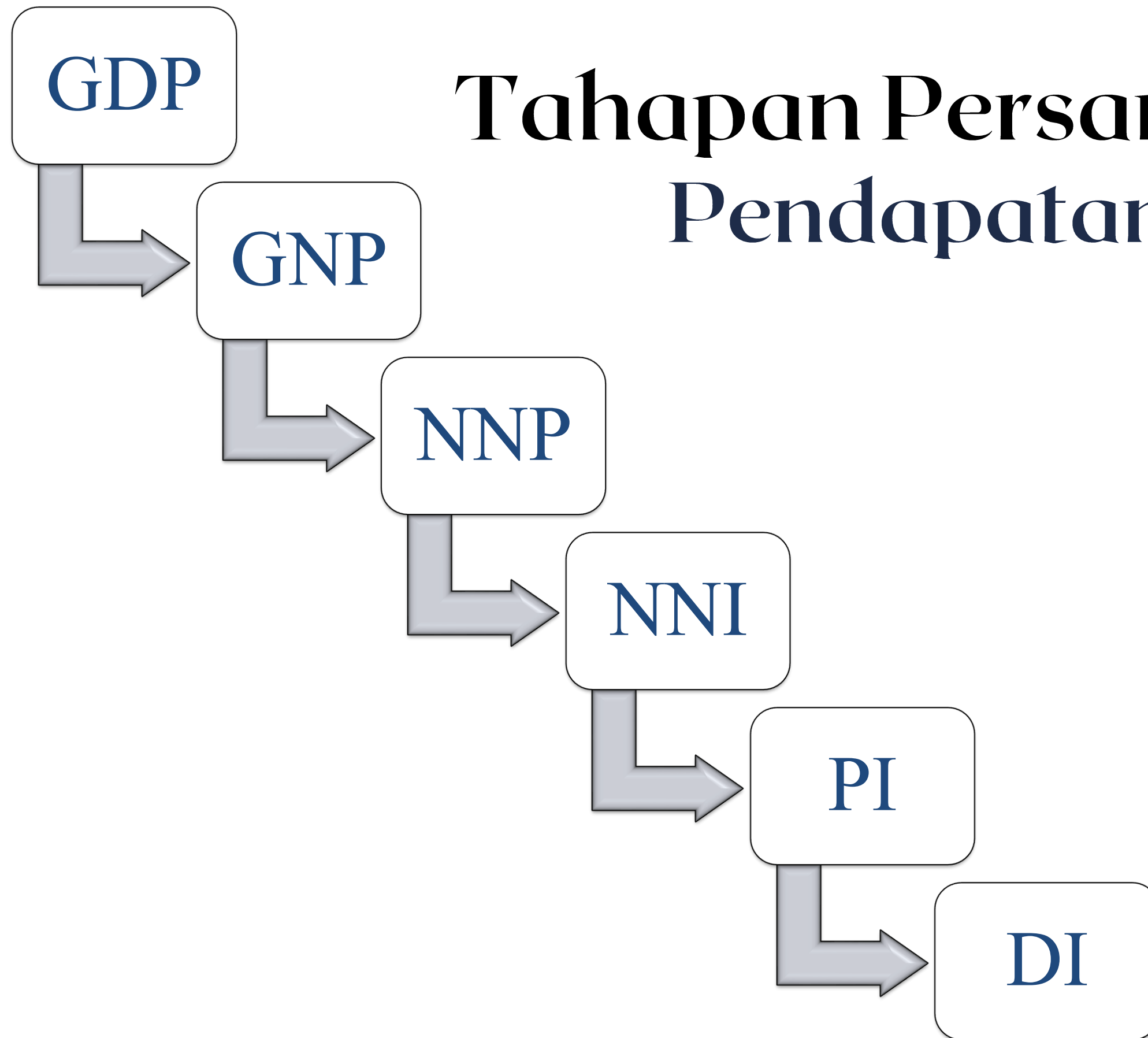
Persamaan Pendapatan Nasional EKONOMI MAKRO

● M. JORGY LAZUARDI LABUNOVE ISMI, S.P., M.P.

MULAI



Tahapan Persamaan Pendapatan Nasional



PENDAPATAN NASIONAL

Definisi

Pendapatan nasional adalah jumlah seluruh nilai barang dan jasa akhir yang diproduksi oleh suatu negara dalam periode tertentu, biasanya satu tahun, yang diukur dengan harga pasar dan mencerminkan tingkat aktivitas ekonomi nasional. Dalam konteks ekonomi modern, pendapatan nasional tidak hanya mencakup produksi domestik, tetapi juga memperhitungkan aliran pendapatan dari dan ke luar negeri, serta memperhatikan faktor distribusi pendapatan, kesejahteraan masyarakat, dan keberlanjutan pembangunan.

Persamaan

$$\text{GDP} = C + I + G + (X - M)$$

Keterangan:

GDP : Gross Domestic Product/Produk Domestik Bruto

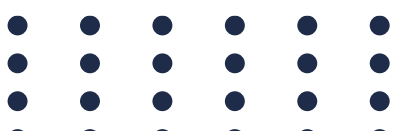
C : Konsumsi

I : Investasi

G : Fiskal/pemerintah

X : Ekspor

M : Impor



GNP

Gross National Produk

GNP (Gross National Product) – Produk Nasional Bruto

Definisi:

Nilai total barang dan jasa akhir yang diproduksi oleh warga negara suatu negara, baik di dalam negeri maupun di luar negeri.

Studi Kasus:

Contoh: Pendapatan tenaga kerja Indonesia di luar negeri dihitung ke GNP Indonesia.

Relevansi:

Mengukur kontribusi warga negara terhadap ekonomi, tidak bergantung lokasi produksi.

Dasar Perhitungan:

$$\text{GNP} = \text{GDP} + \text{Pendapatan bersih dari luar negeri.}$$



Pendapatan Perkapita

Pendapatan Per Kapita atau *Per Capita Income* adalah ukuran rata-rata pendapatan yang diperoleh oleh setiap penduduk di suatu wilayah atau negara dalam periode waktu tertentu (biasanya satu tahun). Istilah "per kapita" sendiri berasal dari bahasa Latin yang berarti "**per kepala**" atau "**per orang**".

PPK merupakan indikator ekonomi makro yang digunakan untuk mengukur:

Tingkat kesejahteraan atau kemakmuran rata-rata penduduk suatu negara.

Hasil pembangunan ekonomi secara keseluruhan.

Perhitungan ini sering menggunakan **Pendapatan Nasional** (seperti Produk Domestik Bruto/PDB atau Produk Nasional Bruto/PNB) sebagai pembilang.

Rumus Pendapatan Per Kapita

$$\text{Pendapatan per kapita} = \frac{\text{Pendapatan nasional}}{\text{Jumlah Penduduk}}$$



NNP

Net National Product

NNP (Net National Product) – Produk Nasional Neto

1. **Definisi:** GNP setelah dikurangi penyusutan (depresiasi) barang modal, menggambarkan nilai produksi bersih yang dapat dimanfaatkan.
2. **Studi Kasus:** Contoh: Mesin produksi yang digunakan beberapa tahun mengalami depresiasi, nilai penyusutan ini dikurangi dari GNP.
3. **Relevansi:** Lebih akurat mencerminkan kesejahteraan karena memperhitungkan depresiasi aset modal.
4. **Dasar Perhitungan:**

$$\text{NNP} = \text{GNP} - \text{Depresiasi.}$$



NNI

Net National income

NI (National Income) – Pendapatan Nasional

- 1. Definisi:** Total pendapatan bersih yang diterima oleh seluruh faktor produksi (tenaga kerja, modal, tanah, kewirausahaan) di suatu negara.
- 2. Studi Kasus:** Contoh: Upah pekerja, bunga bank, sewa tanah, dan laba perusahaan dihitung sebagai NI.
- 3. Relevansi:** Menunjukkan distribusi pendapatan nasional yang sebenarnya diterima masyarakat.
- 4. Dasar Perhitungan:**

$$\text{NI} = \text{NNP} - \text{Pajak tidak langsung} + \text{Subsidi.}$$



Personal Income

Pendapatan Persorangan

PI (Personal Income) – Pendapatan Perseorangan

1. Definisi: Total pendapatan yang benar-benar diterima individu atau rumah tangga, termasuk transfer payment (bantuan pemerintah, pensiun).
2. Studi Kasus: Contoh: Bantuan sosial yang diterima keluarga dihitung dalam PI.
3. Relevansi: Mengukur daya beli dan standar hidup individu.
4. Dasar Perhitungan:

$$\text{PI} = \text{NI} - \text{Pajak perusahaan} - \text{Laba ditahan} + \text{Transfer payment.}$$



Perbedaan PI & PPK

Aspek	Pendapatan Per Kapita	Personal Income (Pendapatan Pribadi)
Pengertian	Rata-rata pendapatan setiap penduduk di suatu negara/daerah dalam periode tertentu. Dihitung dengan membagi Produk Domestik Bruto (PDB) dengan jumlah penduduk.	Total pendapatan seluruh individu atau rumah tangga yang diterima dari berbagai sumber, sebelum pajak, termasuk gaji, laba usaha, bunga, dividen, sewa, dan transfer payment.
Tingkat Analisis	Ukuran makroekonomi – digunakan untuk menilai kemakmuran rata-rata masyarakat atau membandingkan standar hidup antarnegara/daerah.	Ukuran mikroekonomi – fokus pada pendapatan yang benar-benar diterima orang/keluarga.
Komponen Perhitungan	Berdasarkan output nasional (PDB) tanpa melihat distribusi nyata antarindividu.	Berdasarkan total pendapatan individu/rumah tangga, termasuk pendapatan non-produksi seperti tunjangan, pensiun, bantuan sosial.
Tujuan Utama	Menggambarkan tingkat kesejahteraan rata-rata dan produktivitas ekonomi.	Menggambarkan daya beli, konsumsi, dan kemampuan ekonomi pribadi.
Keterbatasan	Tidak mencerminkan ketimpangan pendapatan; angka tinggi bisa menutupi kemiskinan.	Tidak menunjukkan rata-rata per orang; lebih menyoroti distribusi pendapatan aktual.



Personal Income

Pendapatan Persorangan

DI (Disposable Income) – Pendapatan Disposabel

Definisi:

Pendapatan perseorangan setelah dikurangi pajak langsung, mencerminkan pendapatan yang dapat dibelanjakan atau ditabung.

Studi Kasus:

Contoh: Gaji bersih setelah pajak dan iuran yang dapat digunakan untuk kebutuhan sehari-hari.

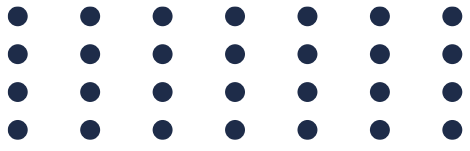
Relevansi:

Menjadi indikator utama analisis konsumsi rumah tangga.

Dasar Perhitungan:

$$DI = PI - \text{Pajak langsung.}$$





TERIMA KASIH

Atas Perhatiannya ●

